

# 価格交渉のキホン

- オークション終了時に指値に達していない場合、**保留**扱いになります。
- 売り手には、3つの選択肢があります。

## 現在価格で売却

オークション終了時の最高入札価格で売却。  
この時点では、保留→成約になります。

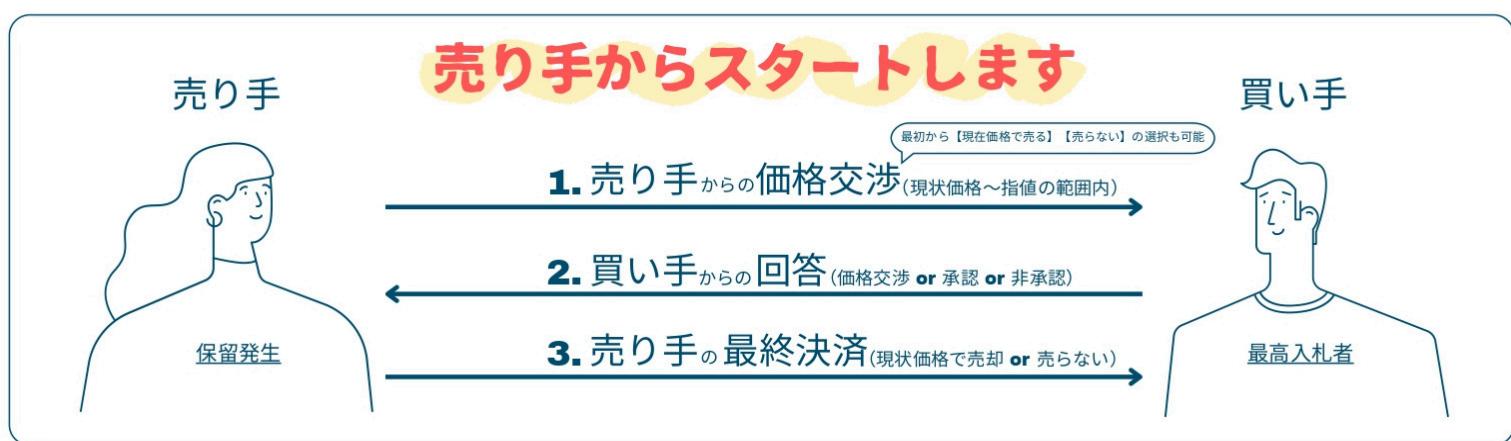
## 価格を交渉する

買い手1番手（最高価格入札者）と  
現在価格～指値の範囲内で価格交渉。  
・交渉は1度のみ  
・交渉後の金額変更不可

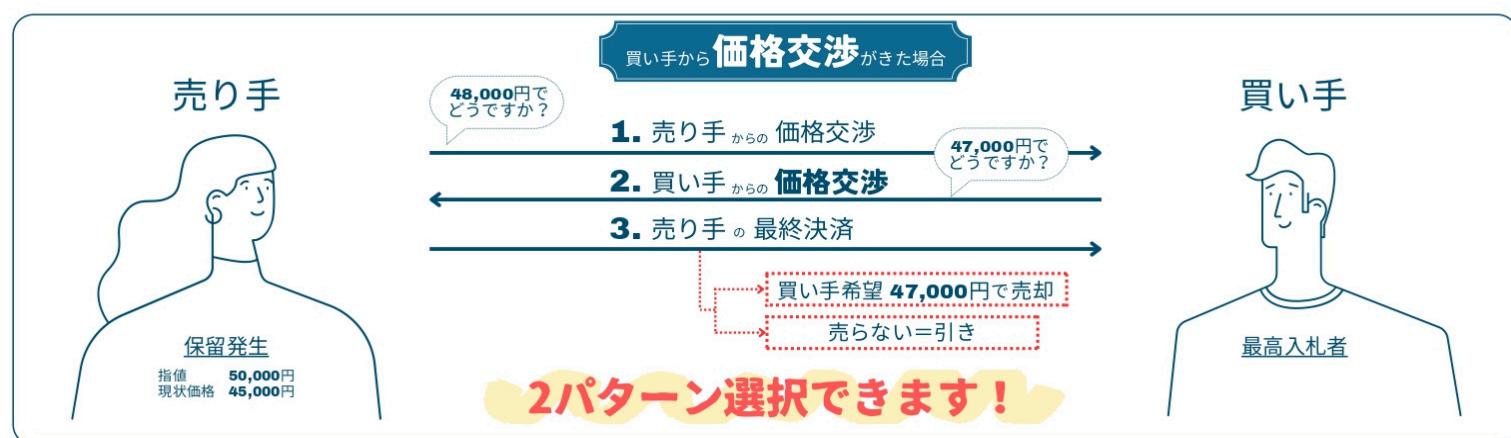
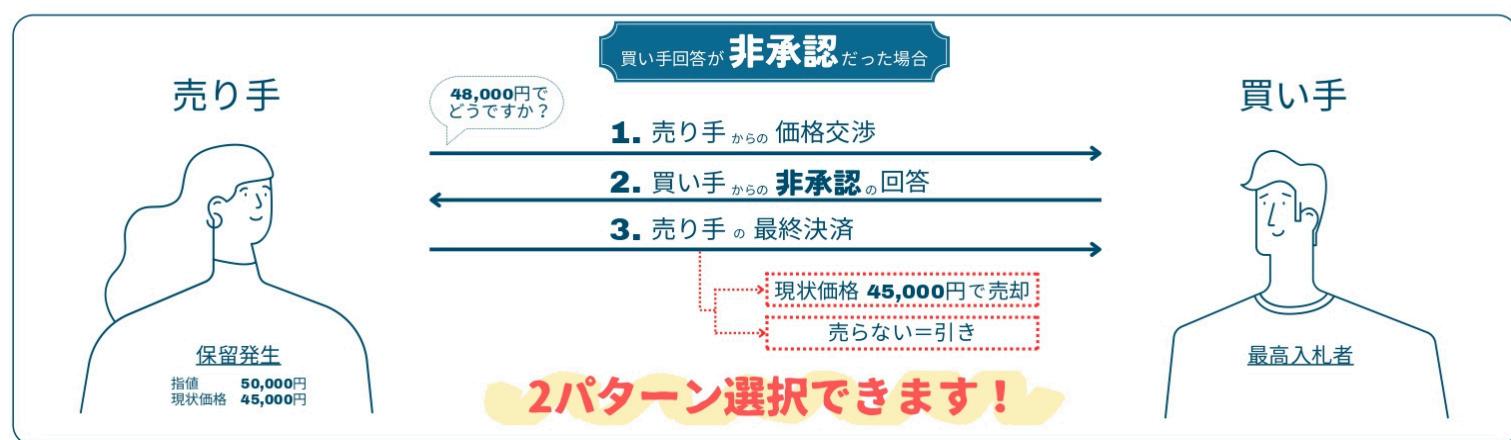
## 売らない

この時点では、保留→不成約（引き）

## 価格交渉のスキーム

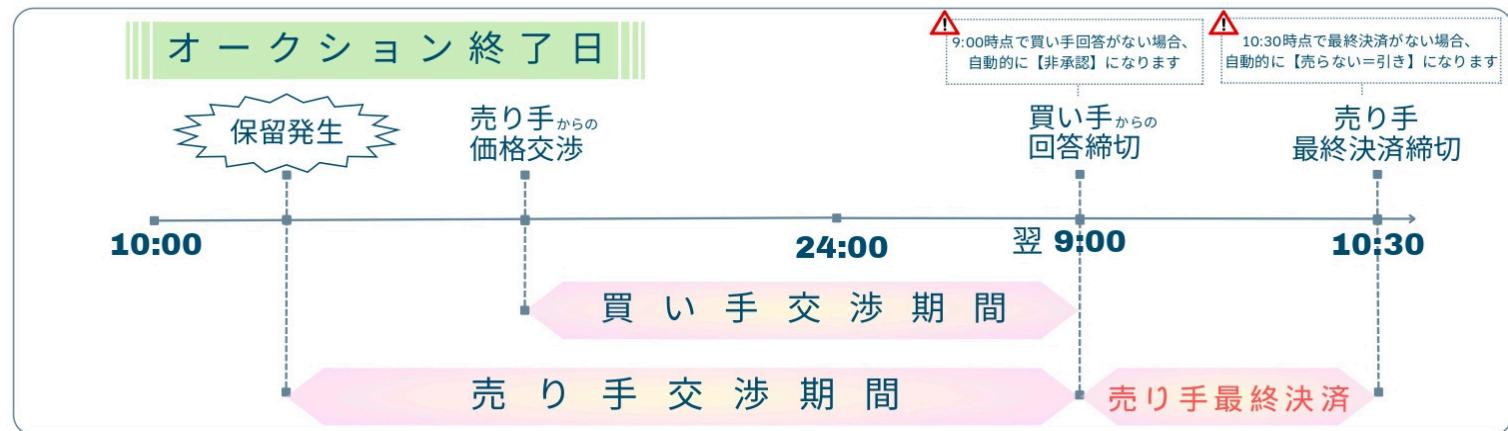


## 価格交渉のパターン



# 価格交渉はいつするべき？

## 価格交渉の基本スケジュール



- 売り手が価格交渉をする時間帯別による買い手回答数を調査
- 早めの第一手が肝心ということが判明！



## ✓出品中のオークション終了日は保留商品を確認しよう！

MEKIKI Auction Platform 上で

1. マイページ
  2. 出品管理
  3. 保留
- の順にクリック



MEKIKI Auction Platform の操作等にご不明点がございましたら、

お気軽にお問合せくださいませ！

カスタマーサクセスマネージャーがサポートいたします！

**083-232-2822**

【対応時間】 10:00～12:00 / 13:00～17:00

【オークション当日・翌日】 9:00～18:00

